

Werden Sie Immobilienverkäufer für hochwertige Neubau-Wohnprojekte bei einem der Top-3-Immobilienprojektentwickler Deutschlands!

- Sie haben eine Leidenschaft für den Vertrieb und das Gewinnen neuer Kunden?
- Ihre Überzeugungskraft und Ihr Talent Beziehungen aufzubauen zeichnet Sie aus?
- Sie sehen Veränderungen als Chancen, nicht als Hindernisse?
- Sie sind an spannenden Themen gerne unmittelbar beteiligt?
- Sie suchen eine Aufgabe, die Sie fordert und Spaß macht?

Dann sind Sie bei PANDION genau richtig!

Die PANDION-Gruppe gehört zu den erfolgreichsten Projektentwicklungsunternehmen der deutschen Immobilienwirtschaft. Wir prägen das Erscheinungsbild deutscher Großstädte mit unseren anspruchsvollen Objekten. Partner und Kunden von PANDION schätzen unsere Kompetenz in der Projektplanung und Bauausführung ebenso wie in der Vermarktung und Verwaltung unserer Immobilien. Als inhabergeführte Unternehmens-Gruppe bieten wir ein familiäres Umfeld, in dem alle zum Gelingen unserer Projekte beitragen. In unseren Teams arbeiten inzwischen über 200 Fachkräfte verschiedener Disziplinen am gemeinsamen Unternehmenserfolg. Ein wertschätzendes Miteinander gehört für uns dazu.

Wenn wir Sie bis hierher überzeugt haben, dann überzeugen Sie jetzt uns – mit Ihrer Bewerbung.

Für die PANDION Vertriebsgesellschaft mbH suchen wir für unsere Niederlassung in Berlin zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

IMMOBILIENVERKÄUFER ETW (M/W/D)

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortlicher Auf- und Ausbau unseres Kundennetzwerkes für unsere hochwertigen Neubau-Wohnprojekte
- Beratung und Betreuung unserer Kunden von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Schlüsselübergabe
- Entwicklung und Umsetzung kreativer Vertriebsstrategien
- Verantwortung für die Preiskalkulation der Neubau-Wohnprojekte
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketingteam und anderen Abteilungen (bspw. zu Exposé, Visualisierungen)
- Teilnahme an Vertriebsveranstaltungen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium und/oder erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im Bereich Immobilien
- Mindestens fünf Jahre Erfahrung im Immobilienvertrieb, gern in einem Maklerbüro
- Idealerweise Erfahrung im Investment-Vertrieb / Kapitalanlage-Vertrieb
- Exzellentes Gespür für Marken und erlebnisorientierte Vermarktungsstrategien
- Überzeugende Beratungs- und Kommunikationsfähigkeiten sowie Abschlussstärke
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Schnittstellenkompetenz
- Teamgeist sowie eine engagierte, strukturierte und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit den MS Office-Anwendungen

Was dürfen Sie von uns erwarten?

- Spannende und hochwertige Neubau-Wohnprojekte
- Attraktive Provisionsregelung
- Freiheit und Flexibilität als freiberuflicher Mitarbeiter
- Unterstützung durch ein erfahrenes Vertriebsteam und professionelle Einarbeitung
- Kurze Wege, offene Türen und viel Gestaltungsspielraum für Ideen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns unter dem Stichwort „Handelsvertreter Berlin (m/w/d)“ Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: Daniela Fischer, bewerbung@pandion.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!



PANDION Isabelle, München



PANDION Vista, Köln



PANDION parkside, Düsseldorf